

# KNALLENDE START!

## 10 DAGEN IN ACTIE VOOR EEN SUCCESVOL 2022



WERKBOEK DAG 7



**jezaakvoorelkaar**

ONDERNEMERSCOACH VOOR AMBITIEUZE COACHES EN THERAPEUTEN



# **DE KRACHT VAN SIMPEL**

**“HET LEVEN IS HEEL EENVOUDIG,  
MAAR WE STAAN EROP HET  
INGEWIKKELD TE MAKEN.”**

**- CONFUCIUS**

We gaan al bijna aftellen. Waar je eerst dacht 'jeetje 10 dagen' ben je mogelijk al bijna op het punt dat je denkt 'ik ga dit nog missen'. Nou hoeft dat niet want ik kom natuurlijk nog met een aanbod; mijn 100 dagen actieprogramma (dat is dus 10 keer dit!).

Al nieuwsgierig? Kijk dan hier: [www.jezaakvoorelkaar.nl/dd](http://www.jezaakvoorelkaar.nl/dd)

Gaan we vandaag weer lekker aan de slag, dus veel succes met de opdrachten van vandaag.

### **OPDRACHT 1**

Waar geeft het feit dat het zo ingewikkeld is jou een excuus om het (nog) niet te hoeven doen?

## **OPDRACHT 2**

Hoe hoog is je omzet? Hoeveel producten heb je? Is er een heel duidelijk onderscheid in die producten of kun je eigenlijk zelf het verschil in resultaat niet uitleggen. Of heb je zoveel aanbod omdat je nog iedereen probeert te dienen?

## **OPDRACHT 3**

Als we uitgaan van 'start with the end in mind' voldoet jouw plan daar dan aan? Vind je iedere maand het wiel opnieuw uit of werk je met wat werkt?

#### **OPDRACHT 4**

'Business has nothing to do with feelings' Ben jij altijd in staat om feiten en emoties te onderscheiden? Noem een concreet voorbeeld (wees bloedeerlijk) waar je niet zakelijk gereageerd hebt en hoe je dat nu anders zou doen.

#### **OPDRACHT 5**

'Wat zou Veronique doen?' Oke, of Tony Robbins als je dat liever hebt. Noem 3 situaties waar je een ander besluit zou hebben genomen als je jezelf deze vraag gesteld zou hebben.

## **OPDRACHT 6**

Helpt dit me naar mijn doel of brengt het me verder van mijn doel af? Op welke momenten en bij welke besluiten moet ik dit me steeds opnieuw afvragen waardoor ik het mezelf makkelijker maak.

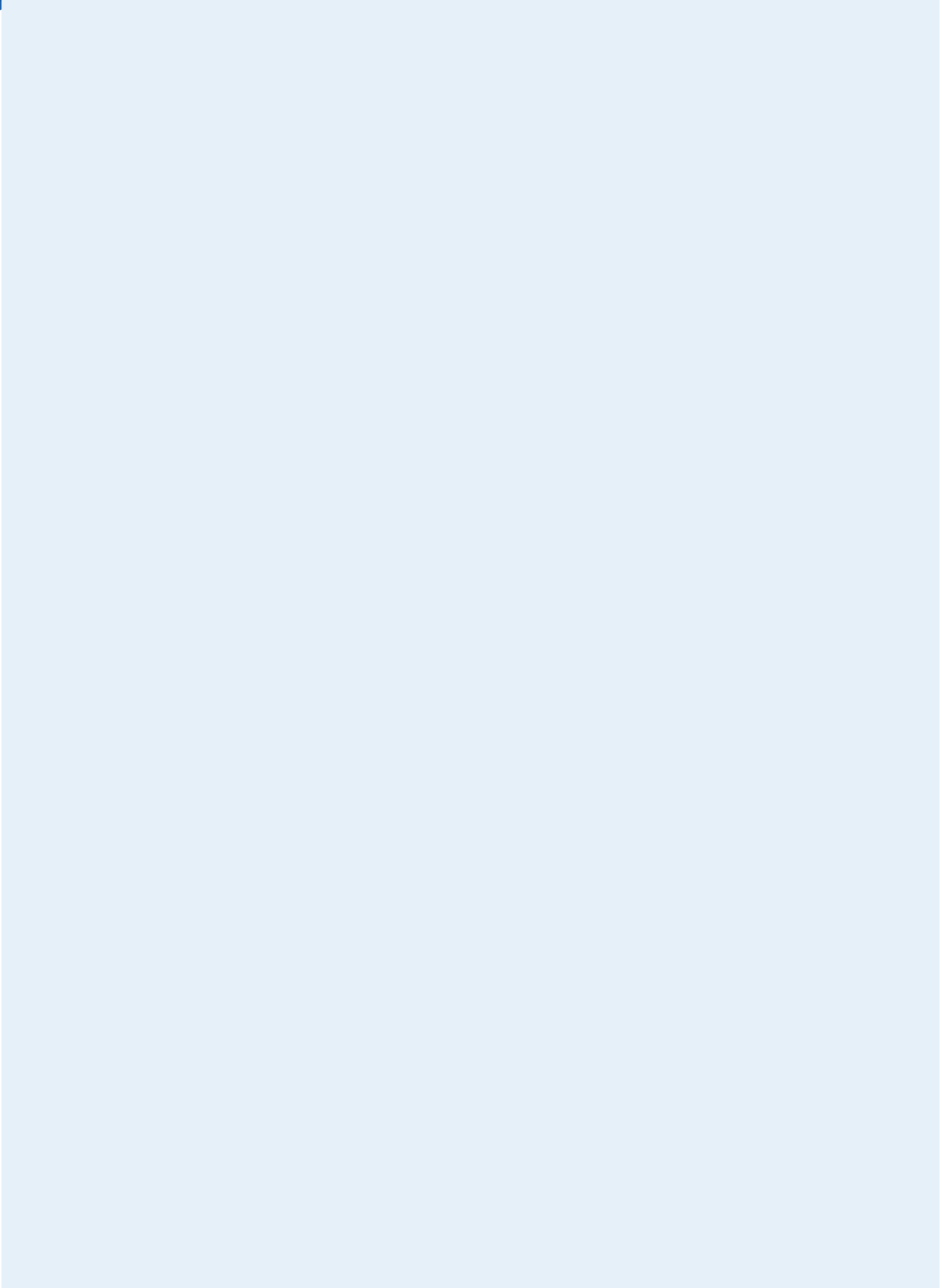
## **OPDRACHT 7**

Op welke situaties zou je dit toe kunnen passen en waar zou dat je business versimpelen?

## **OPDRACHT 8**

Op welke punten 'worstel' je nog in je business? Welke klussen/taken/acties komen maar niet af omdat ze te groot zijn? Hoe zou je die taak kunnen opdelen in stukjes?

## **RUIMTE VOOR NOTITIES**





**GOED GEDAAN!**

**JE HEBT DAG 7 EROP ZITTEN!**

**IK ZIE JE HEEL GRAAG MORGEN BIJ DAG 8!**

Ik zou het super vinden als je je meest waardevolle inzicht van vandaag zou willen delen in de besloten Facebookgroep middels de knop hieronder:

**KLIK HIER OM JE INZICHT TE DELEN**

Reageren is vooruitzien

Als je nu al denkt 'doe mij iedere dag die energie van Prins', dan heb ik een uniek aanbod. Namelijk 100 dagen met mij samenwerken in het programma 100 dagen doen en doorgaan. Het is minder intensief, wel minstens net zo waardevol. Niet alleen start je wederom iedere ochtend je dag met mij ( een minuut of 7 rond 8:50 uur) maar daarnaast geef ik ook Masterclasses, een Q en A waar je me alles kunt vragen. Plus een waanzinnige planner waardoor je laserfocus houdt. Doe je mee?

[www.jezaakvoorelkaar.nl/dd](http://www.jezaakvoorelkaar.nl/dd)

Tot morgen bij dag 8

**Groet,  
Veronique**



**jezaakvoorelkaar**  
ONDERNEMERSCOACH VOOR AMBITIEUZE COACHES EN THERAPEUTEN

