KNALLENDE START!

10 DAGEN IN ACTIE VOOR EEN SUCCESVOL 2022

WERKBOEK DAG 8

jezaakvoorelkaar

ONDERNEMERSCOACH VOOR AMBITIEUZE COACHES EN THERAPEUTEN

IF YOU ARE IN BUSINESS, YOU ARE IN SALES

FOCUS OP VERKOOP

ALS JE NIET VERKOOPT ZUL JE NIET ETEN. JE WORDT BETAALD UIT JE VERKOPEN.

Dit is het onderwerp waarvan je hoopte dat het niet aan bod zou komen, verkopen. Maar wat heb je aan het in actie komen als je uiteindelijk niet weet te verkopen. Tikkie zonde toch? Daarom kan dat onderwerp niet ontbreken in deze 10 dagen. Gaan we!

OPDRACHT 1

Waarom ben je in business? Wat is je doel?

OPDRACHT 2

Waaraan denk je bij het woord ‘verkopen’?

Wat is de eerste emotie die naar boven komt bij dit woord?

OPDRACHT 3

Op welk moment denk jij aan verkopen als je in gesprek bent met iemand?

OPDRACHT 4

Als iemand 'nee' zegt tegen je aanbod, wat is dan jouw reactie?

OPDRACHT 5

Ben je iedere dag bezig met verkopen?

RUIMTE VOOR NOTITIES

GOED GEDAAN!

JE HEBT DAG 8 EROP ZITTEN!

IK ZIE JE HEEL GRAAG MORGEN BIJ DAG 9!

Ik zou het super vinden als je je meest waardevolle inzicht van vandaag zou willen delen in de besloten Facebookgroep middels de knop hieronder:

KLIK HIER OM JE INZICHT TE DELEN

Ga vandaag aan de slag met dit onderwerp 'verkopen' (en van nu af aan iedere dag, is tenslotte onderdeel van je bedrijf) en dan zie ik je heel graag morgen bij dag 9.

Heel veel succes en tot morgen.

Groet,
Veronique

jezaakvoorelkaar
ONDERNEMERSCOACH VOOR AMBITIEUZE COACHES EN THERAPEUTEN